

Exposé de la démarche projet de développement

Projet KYChaine

Choix du sujet et de la répartition des tâches

Pour commencer ce concours, nous avons réalisé un brainstorming dans le but de trouver une idée faisant l'unanimité dans le groupe. Nous cherchions une idée ayant du potentiel et qui représentait une attente pour le marché actuel. Nous avons trouvé un principe : le Know Your Customer. C'est un problème grandissant, ayant un impact sur le monde actuel et nécessitant cruellement d'une solution innovante pour bousculer l'état actuel des choses. Aussi, nous avons connaissance de ce problème dans notre quotidien, les personnes ayant des difficultés avec les démarches administratives étant nombreuses, y compris dans notre entourage.

En parallèle du choix du sujet, nous avons affiné nos idées et défini nos rôles respectifs dans ce projet. Ce choix s'est fait selon nos atouts principaux. Dans cette optique, nous avons choisi Lucas en chef de projet, Théo en tant que responsable technique et Aurélien en tant que responsable communication. Ainsi, même si nous avons tous les trois contribué aux choix décisifs, à la réalisation du code et à la rédaction des documents, nous préférons avoir chacun une prédominance dans un sujet. Ce choix s'est fait dans l'esprit de gérer notre projet de la même façon qu'une startup le ferait.

Enfin, nous avons défini une feuille de route pour les mois suivants, en se donnant des tâches respectives. Dans un premier temps, des recherches sur le blockchain, le KYC, et le marché pour le Business Case ont été réalisés. Dans un second temps, nous avons travaillé ensemble sur les phases de prototype.

Phase 1 : Elaboration du Business Case et recherches

La première phase a été une phase de recherche pour solidifier notre idée et se poser les bonnes questions sur le fonctionnement de celle-ci. Nous nous sommes concentré sur la technologie blockchain, afin de comprendre les rouages de celle-ci, et sur le processus de KYC pour mieux visualiser les attentes du secteur. Nous avons décidé d'un commun accord de nous focaliser dans un premier temps sur une solution de KYC française, sans se fermer de portes, pour élargir par la suite notre projet à l'international. Notre solution a donc été pensée pour la France et sa législation, tout en vérifiant que l'axe que nous prenons était compatible avec l'international.

Nous avons vite choisi de nous servir d'une API open source de blockchain nommé Multichain car nous ne voulions pas recréer une blockchain, mais simplement proposer une utilisation innovante de celle-ci. Cette solution répondait parfaitement au cahier des charges que nous nous étions fixé. En effet, son utilisation était simple et nous laissait plusieurs possibilités dans le choix des technologies à utiliser pour la réalisation du POC.

Nous avons donc orienté nos recherches sur ce projet de blockchain, puis nous avons élaboré notre business case ainsi que les études de marché, de rentabilité, de concurrence, de coût et de faisabilité. À la fin de cette étape, nous étions fiers et heureux d'avoir un business case solide, nous permettant de nous lancer dans un projet tout aussi solide.

Phase 2 : Création du prototype et documentation

Notre business case accepté, nous nous sommes donc penchés sur l'implémentation de notre solution.

Des réunions avec les tuteurs nous ont permis d'affiner nos connaissances du processus KYC, et d'orienter notre prototype sur une application basique, avant d'élargir nos fonctionnalités. Ces échanges nous ont également permis de soulever les problèmes d'éthiques autour de notre solution : nous ne souhaitons pas qu'elle puisse être utilisée à des fins de discriminations. Nous allons veiller à respecter cette politique tout au long de notre projet.

Lors de cette seconde période, Théo s'est principalement occupé de mettre en place la blockchain, Lucas s'est occupé de la partie serveur afin d'interfacer la blockchain avec l'utilisateur, et enfin Aurélien a géré la partie IHM, design de cette interface.

Nous avons implémenté de manière incrémentale les fonctionnalités, afin d'avoir toujours un produit fonctionnel. Ainsi, nous avons rajouté les briques au fur et à mesure pour obtenir le résultat actuel. Bien sûr, ce résultat, bien que fonctionnel, n'est pas final : une grande liste de fonctionnalités à rajouter à été faite et nous souhaitons continuer à faire vivre ce projet au-delà de ce concours.

Phase 3 : L'après concours

Nous avons discuté tous les trois de l'avenir de ce projet. Selon l'issue de ce concours, nous envisageons de continuer notre projet car nous croyons en sa réussite. Nous voulons essayer, outre le concours, de faire vivre cette solution et de révolutionner le marché du KYC en France, puis dans le monde entier.

De nombreux ajouts futurs sont prévus pour rendre cette solution viable à grande échelle et nous n'en sommes qu'aux prémices de ce projet. Nous souhaitons nous placer comme un nouveau tiers de confiance auprès des utilisateurs, des entreprises et des organisations d'état pour faciliter les démarches administratives et diminuer les coûts exorbitants du KYC. Nous croyons en la possibilité de créer une solution parfaite qui remplit tous ces critères.